



Giuseppe Cusumano   Guido Cascio  
Marialaura De Grazia   Gianluca Benenati

Contatti  
[giuseppe.cusumano@outlook.com](mailto:giuseppe.cusumano@outlook.com)

1. KRONOS
2. PROBLEMI
3. MERCATO DI RIFERIMENTO
4. IL FUTURO DI KRONOS
5. MILESTONE
6. LA CONCORRENZA
7. BUSINESS MODEL
8. FATTIBILITÀ
9. FEED-BACK
10. SQUADRA



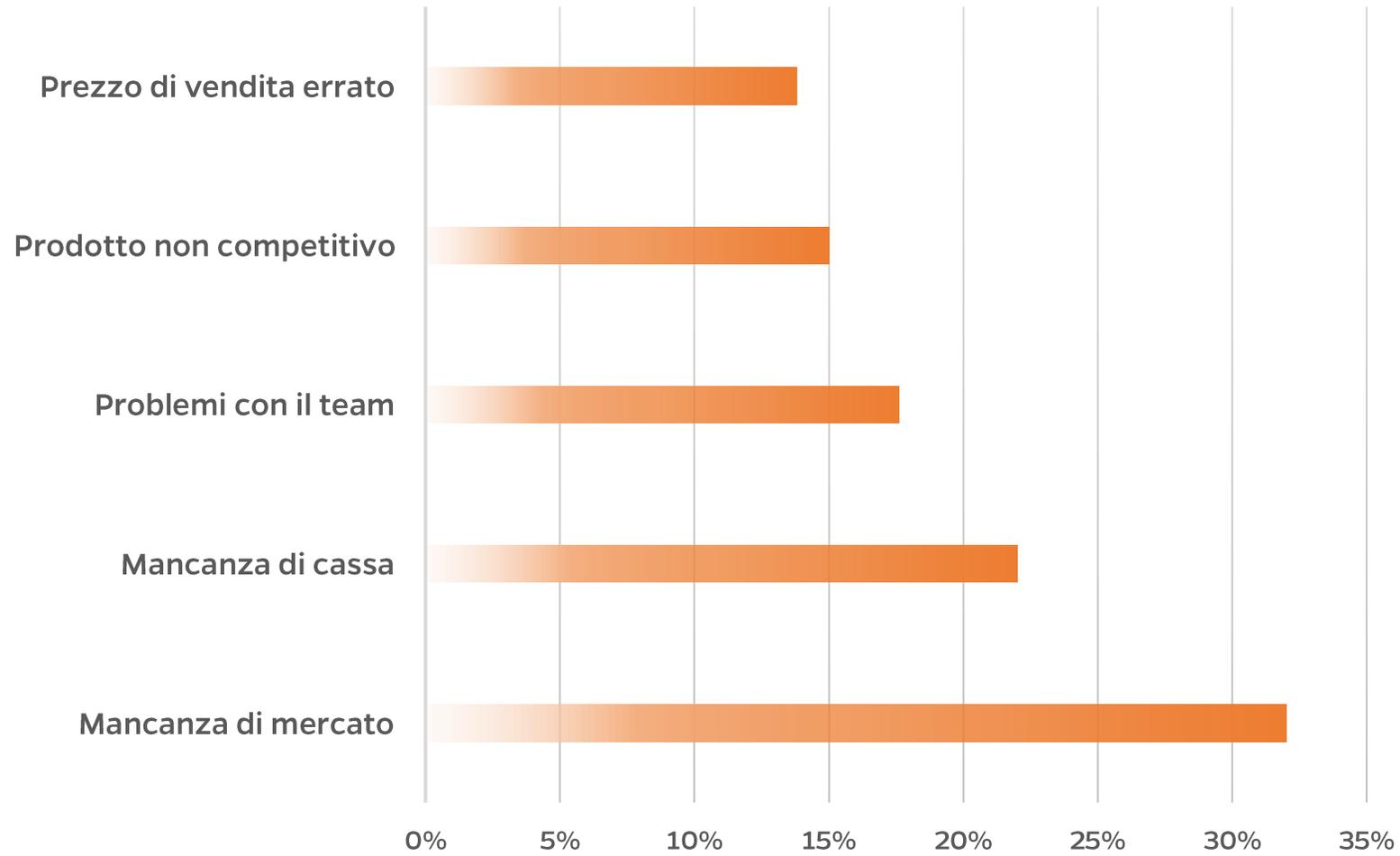
Kronos è una piattaforma web che sfrutta l'intelligenza artificiale e il machine learning per sostenere le micro, piccole e medie imprese.

## SFIDE

1. Prezzo di vendita
2. Strategie di vendita
3. Investimenti mirati

## I NOSTRI PLUS

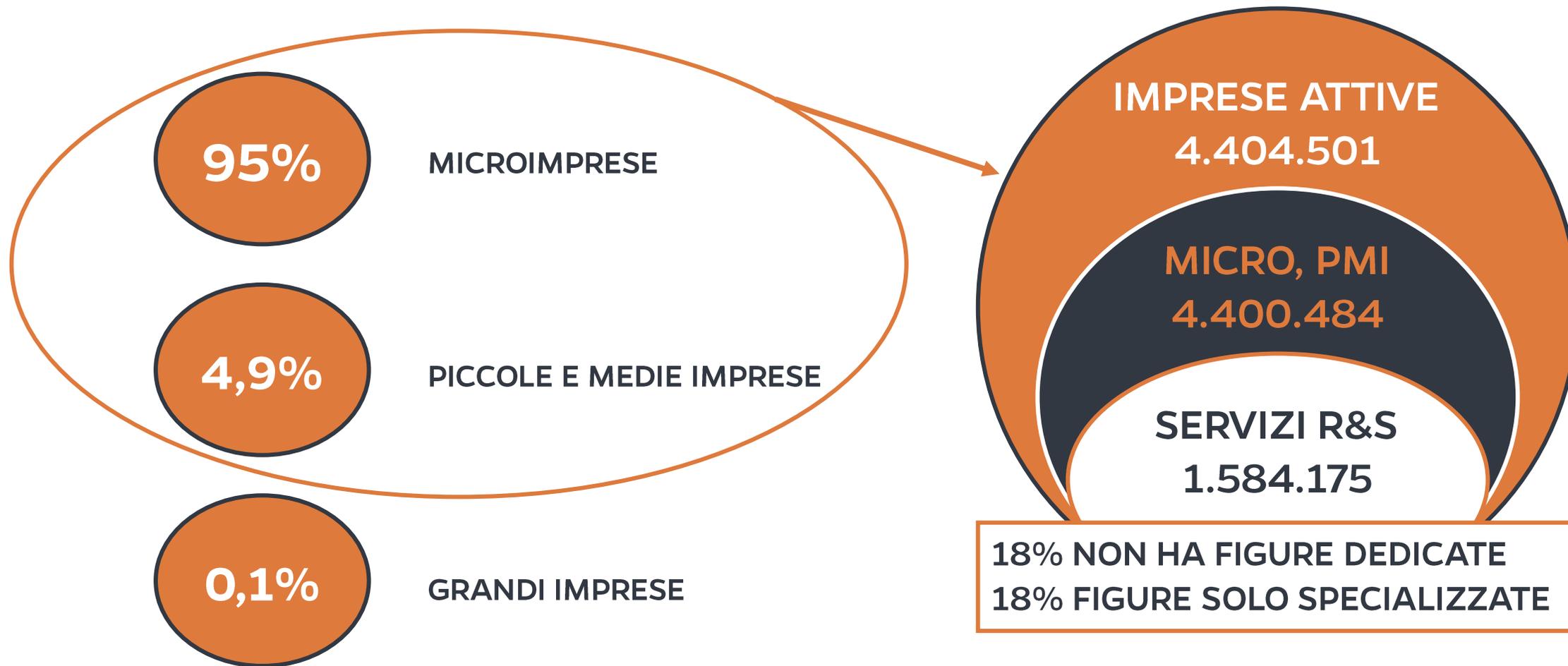
1. Sito *user-friendly*
2. Semplice
3. Economico



FONTE: CBINSIGHT

## 2. PROBLEMI

Su 4,4 milioni di imprese attive in Italia



FONTE: ISTAT

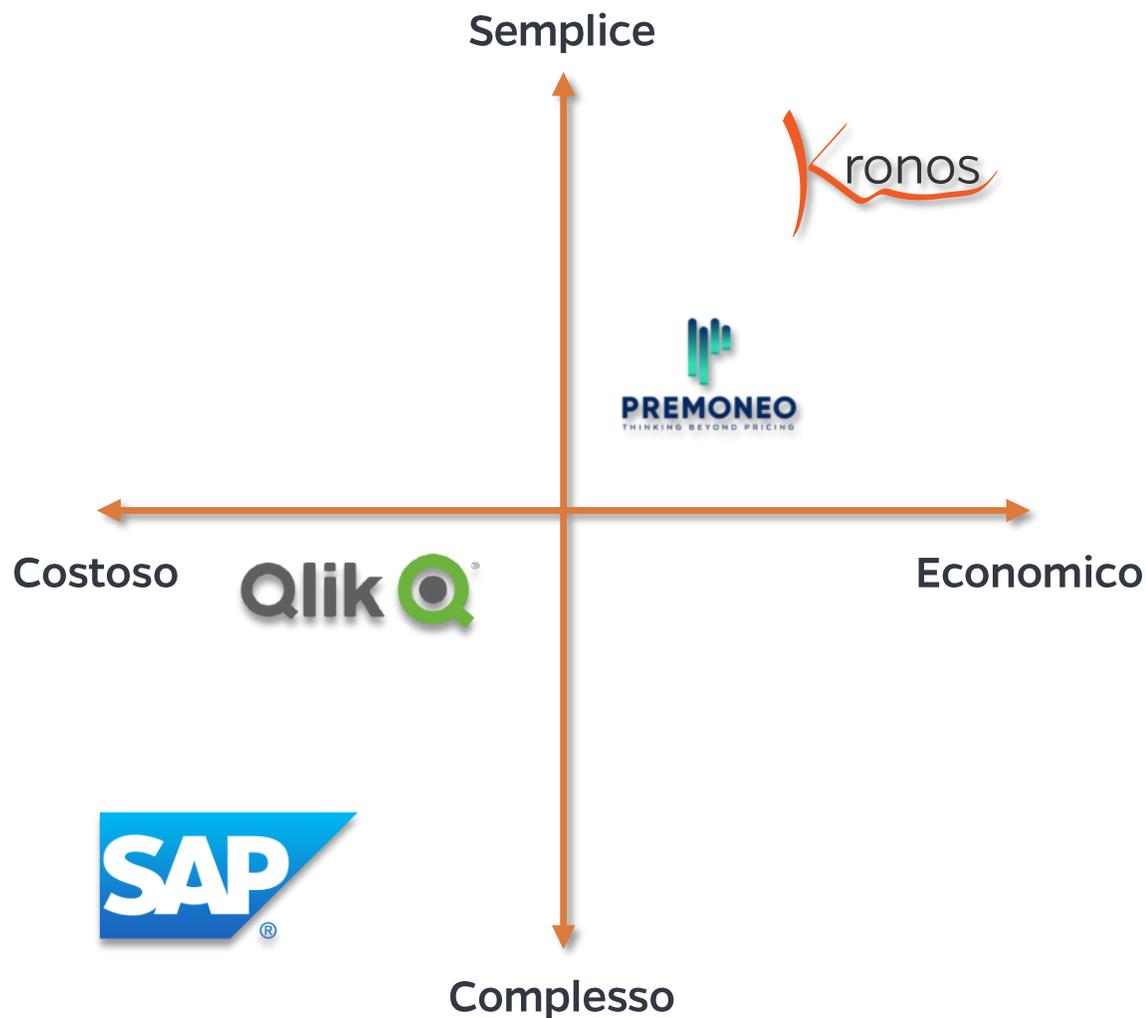
### 3. MERCATO DI RIFERIMENTO



## 4. IL FUTURO DI KRONOS



## 5. MILESTONE



Rispetto agli altri competitor:

- Costi fissi
- Risultati immediati
- Facile consultabilità dei dati

## 6. LA CONCORRENZA



### Attività Chiave

- Prezzo di vendita
- Investimenti mirati
- Strategie di vendita



### Relazione con i clienti

- Trasparenza
- Coinvolgere
- Comunicare



### Proposte di Valore

- Tempestività
- Semplicità d'utilizzo
- Analisi predittiva



### Segmenti di clientela

- Microimprese
- PMI



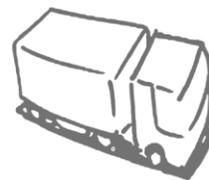
### Struttura dei costi

- Server e dominio
- Risorse Umane
- Consulenze esterne



### Risorse Chiave

- Risorse Umane
- Machine Learning
- Big Data



### Canali

- Fiere di settore
- Web
- Social Media



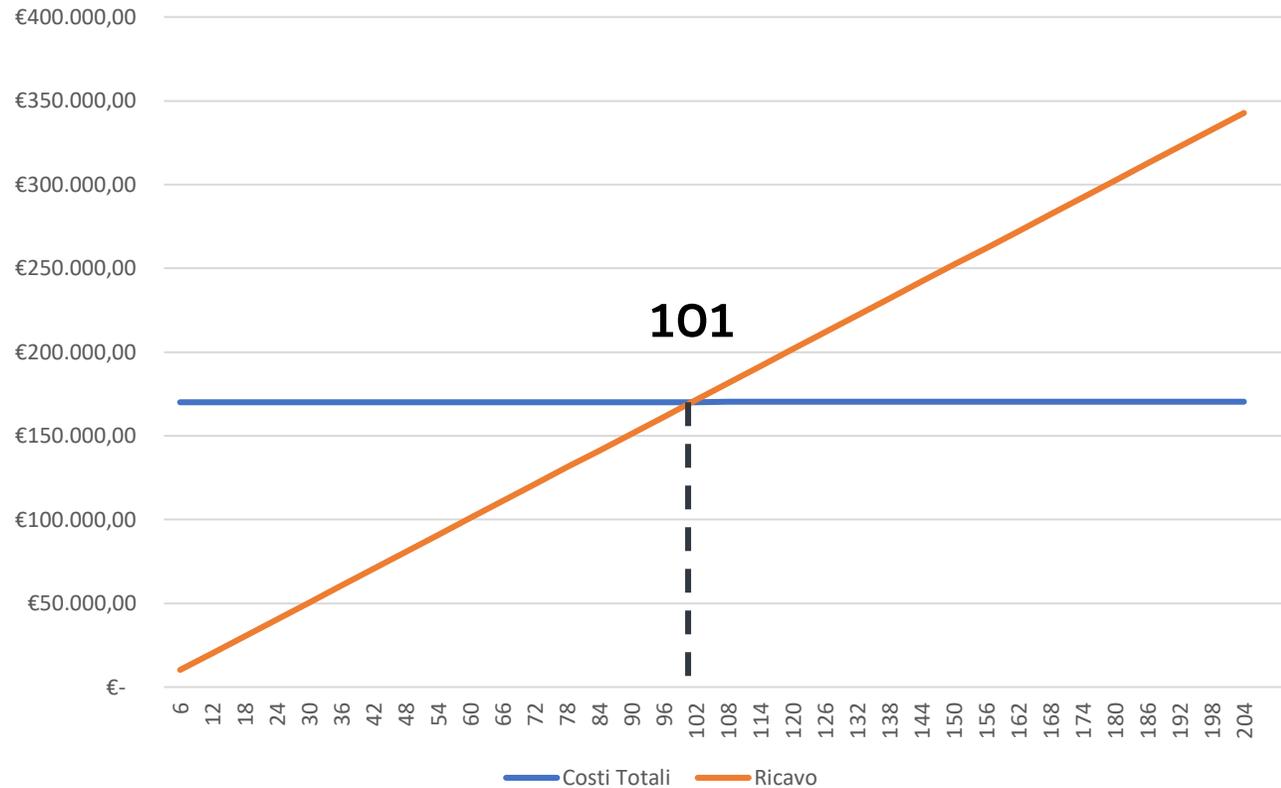
### Flussi di ricavo

- Abbonamenti mensili
- Traffico dati

<b>Fabbisogno finanziario</b>		<b>18.896,07 €</b>				
<b>Ricavi per abbonamenti al mese</b>						
	<b>Anno 1</b>		<b>Anno 2</b>		<b>Anno 3</b>	
<b>Quantità venduta</b>	<b>37</b>	<b>€ 62.156</b>	<b>185</b>	<b>€ 310.778</b>	<b>370</b>	<b>€ 621.556</b>
<b>Costi per abbonamenti al mese</b>						
<b>Costo complessivo per unità</b>	<b>€ 4.582,97</b>		<b>€ 1.269,25</b>		<b>€ 953,49</b>	
<b>% di utile per l'impresa</b>	<b>20%</b>		<b>20%</b>		<b>20%</b>	
<b>Prezzo indicativo unitario</b>	<b>€ 5.499,57</b>		<b>€ 1.523,10</b>		<b>€ 1.144,19</b>	
<b>Prezzo di vendita annuale</b>	<b>€ 1.679,88</b>		<b>€ 1.679,88</b>		<b>€ 1.679,88</b>	

## 8. FATTIBILITÀ

# BREAK EVEN POINT



Stima raggiungimento obiettivo BEP

➔ 2° anno

Il prototipo di Kronos è stato presentato ed utilizzato in diversi paesi:

- Italia
- Spagna
- Regno Unito



*«Il gruppo ha applicato il loro sistema sulla mia azienda, ero rimasto molto stupito a vedere che i loro risultati coincidevano col mio»*

*- Radio RF101*



**Giuseppe Cusumano**  
giuseppe.cusumano@outlook.com



**Guido Cascio**  
g.cascio@studenti.unipi.it



**Gianluca Benenati**  
g.benenati1 @studenti.unipi.it



**Marialaura De Grazia**  
m.degrazia@studenti.unipi.it



**Lorenzo Cogotti**  
lorenzo.cogotti@alphacogs.com

**Grazie per l'attenzione!**



**KRONOS CALC**

## **Prototipo**

Kronos Calc 2021, versione 3.9, copyright Mario Morroni, Vittorio Moriggia, Lorenzo Cogotti, Pisa marzo 2021

## **Dati sul caso radio**

Morroni M., Cusumano G., Martini M., Mattanza L., Cogotti L. (2021), “L’analisi di alcuni casi aziendali mediante Kronos Calc”, prossima pubblicazione, Pisa University Press.